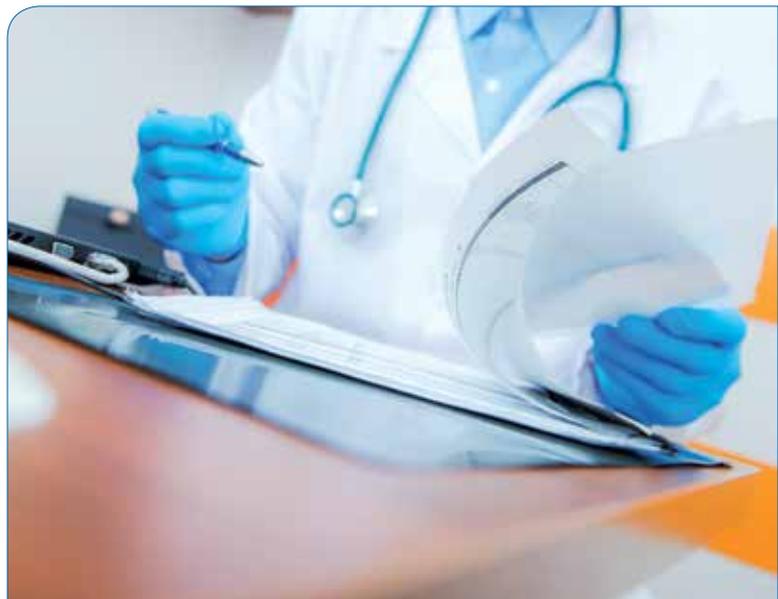


Les solutions Technidata référencées à la C.A.I.H.

Les comportements d'achat dans les hôpitaux ont changé. Nous sommes passés d'une ère où tout projet d'investissement passait par un appel d'offres à une situation où, après avoir réalisé une consultation préliminaire, l'institution publique hospitalière s'adresse à une centrale d'achat pour finaliser sa démarche. Non seulement les systèmes informatiques de gestion de laboratoires hospitaliers n'échappent pas à cette tendance mais, ces 2 dernières années, ce nouveau cadre contractuel a clairement orienté le choix de certains décideurs.

Conscient des enjeux sur son marché, Technidata, éditeur de logiciels de gestion de laboratoires de biologie, d'anatomopathologie, de génétique et de biobanques, a intégré le marché E.L.O.D.I. (Editeur LOGiciels DIstribution - marché de distribution de logiciels) de la C.A.I.H. (Centrale d'Achat de l'Informatique Hospitalière) en octobre 2020. Toutes les solutions logicielles de l'entreprise sont référencées sur le portail Hélios de la société SCC titulaire du marché et en charge du catalogue qui devrait compter progressivement près de 250 solutions à forte valeur ajoutée.

L'ensemble des acteurs des laboratoires hospitaliers bénéficie ainsi d'un cadre contractuel extrêmement flexible, performant et agile permettant de formaliser un accord sécurisé, pérenne et adapté aux contraintes budgétaires des hôpitaux. Ces qualités ont déjà permis de concrétiser un premier projet au CH de Roubaix pour équiper le laboratoire de la solution ^{TD}NexLabs.



La CAIH, impliquée chaque année dans des centaines de projets d'investissement en France, est un acteur incontournable de l'informatique hospitalière. Elle compte 1300 adhérents pour un volume d'achat en 2019 de 165 millions d'euros.

**Technidata – www.technidata-web.com
france@technidata-web.com**

Outil de management et de pilotage du laboratoire

La Business Intelligence (BI) ou informatique décisionnelle est un ensemble de technologies et de compétences utilisées pour transmettre des informations pertinentes aux responsables des laboratoires. Elle vise à analyser des volumes de données considérables stockées dans les *data warehouses* et à les convertir en informations exploitables pour les interpréter tant sur le plan médical que pour le pilotage et le management des activités.

Technidata, éditeur de logiciels de gestion de laboratoires, commercialise une nouvelle solution développée avec l'aide de ses utilisateurs pour répondre à ce besoin : ^{TD}Business Intelligence.

Construit autour d'un outil d'extraction (ETL) permettant de reprendre la totalité des antériorités d'un SIL Technidata, d'un entrepôt de données performant et d'une solution de Business In-

telligence au choix (Qlik, BO, PowerBI, Tableau...), cette solution amène la puissance d'analyse de ces outils de pointe à la portée d'un clic de souris du biologiste. La solution est livrée avec une variété de rapports opérationnels prédéfinis et évolutifs (activité du laboratoire, rapport BMR, délai de rendu de résultat) permettant une utilisation simple et pertinente des données du laboratoire.

Le transfert des données vers ^{TD}Business Intelligence est géré de façon sécurisée et automatique. La production de rapports volumineux et détaillés est sans impact sur les performances du SIL. L'ensemble s'intègre facilement dans un système d'information existant, avec ou sans transfert de compétence.

Technidata_france@technidata-web.com www.technidata-web.com